9 GRÜNDE, WARUM SICH IMMER MEHR UNTERNEHMEN FÜR FOXIT ESIGN FOR SALESFORCE® ALS SIGNATURLÖSUNG ENTSCHEIDEN

WHITE PAPER

INHALTSVERZEICHNIS

Einführung 3

Nahtlose Integration 3

Effizientere Workflows 3

Verbesserte Produktivität 3

Bessere Kundenzufriedenheit 4

Erhöhte und konsistente Compliance 4

Zugriff von überall 4

Geringere Umweltbelastung 4

Zuverlässig und sicher 5

Erschwingliche und kosteneffiziente Preise 5

EINFÜHRUNG

Da Unternehmen jeder Größe und jeder Branche nach Möglichkeiten suchen, ihre Abläufe zu optimieren, ist es entscheidend, Dokumente schnell und sicher zu unterschreiben. Elektronische Signatur-Lösungen, wie Foxit eSign, bieten Salesforce®-Usern zahlreiche Vorteile. Foxit eSign ist eine leistungsstarke und benutzerfreundliche eSign-Plattform, die ermöglicht, Dokumente wie Verträge und Vereinbarungen schnell und präzise zu unterschreiben, ohne dabei die Salesforce®-Umgebung zu verlassen. In diesem Whitepaper erfahren Sie neun gute Gründe, warum immer mehr Unternehmen weltweit Foxit eSign for Salesforce® nutzen, um Dokumentenworkflows schneller und effizienter denn je abzuschließen.

NAHTLOSE INTEGRATION

Foxit eSign lässt sich nahtlos in Salesforce® integrieren, sodass Unternehmen jeder Größe elektronische Signaturen nutzen können, ohne Änderungen an ihrer bestehenden Salesforce®-Einrichtung vornehmen zu müssen. Laden Sie die Anwendung einfach aus dem AppExchange herunter und legen in nur wenigen Minuten mit dem eSigning los.

EFFIZIENTERE WORKFLOWS

Foxit eSign for Salesforce® hilft Unternehmen, ihre Effizienz zu steigern, indem sie Rechnungen, Angebote und andere Dokumente elektronisch erstellen, senden, unterschreiben, verfolgen und empfangen können – ohne die App verlassen zu müssen. Kein Drucken, Versenden, Faxen, Unterschreiben oder Scannen mehr erforderlich – das spart Stunden kostbarer Arbeitszeit. Erhalten Sie ausgefüllte Dokumente direkt zurück in Salesforce® und setzen Sie Prozesse ohne Unterbrechung fort.

VERBESSERTE PRODUKTIVITÄT

Fügen Sie Daten aus Salesforce®-Objekten wie Leads, Opportunities, Custom Objects und mehr mit nur wenigen Klicks in Angebote, Vereinbarungen, Rechnungen, Verträge und andere Dokumententypen ein. Außerdem kann der Status der Umschläge während des gesamten Prozesses der Unterzeichnung und Dokumentenabschlusses mit vollständiger Trackingfunktion nachvollzogen werden – was bedeutet, dass Leads schnell konvertiert und Geschäfte schneller als je zuvor abgeschlossen werden. Des Weiteren lassen sich Salesforce®-Daten ganz einfach in Tabellen einfügen, um eine schnelle und genaue Formatierung zu ermöglichen.

BESSERE KUNDENZUFRIEDENHEIT

Durch die Beseitigung der Notwendigkeit, Papiere per Post zu versenden oder Kunden zu bitten, zum Unterschreiben ins Büro zu kommen, können Unternehmen die Kundenzufriedenheit verbessern, indem sie ihnen die Möglichkeit geben, ihre Unterschrift zu leisten, wann und wo sie wollen. Die Implementierung von Foxit eSign spart nicht nur Zeit und Mühe für alle Beteiligten, sondern verbessert auch die Beziehungen zu potenziellen Interessenten und bestehenden Kunden.

ERHÖHTE UND KONSISTENTE COMPLIANCE

Foxit eSign entspricht den Vorschriften von ESIGN, UETA und eIDAS und stellt sicher, dass alle Unterschriften rechtlich bindend sind. Darüber hinaus können Unternehmen durch die Einhaltung von HIPAA, FINRA, 21 CFR Teil 11, FERPA und mehr leichter branchenspezifische Vorschriften einhalten.

ZUGRIFF VON ÜBERALL

Da Foxit eSign for Salesforce® von überall und praktisch jedem Gerät aus zugänglich ist, können Unternehmen und Kunden die Signaturprozesse auf bequemere Weise verwalten und abschließen. Mitarbeiter und Kunden erhalten so auch im Homeoffice oder auf Reisen uneingeschränkt Zugang – und Prozesse funktionieren reibungslos.

GERINGERE UMWELTBELASTUNG

Foxit eSign for Salesforce® macht gedruckte Dokumente überflüssig, reduziert den Postversand und macht Geschäftsreisen sowie persönliche Meetings entbehrlich. Damit hilft Foxit eSign for Salesforce® Unternehmen nicht nur, Papierabfälle zu reduzieren, sondern auch Treibhausgasemissionen durch weniger Reisen zu verringern.

ZUVERLÄSSIG UND SICHER

Die sichere Verschlüsselungstechnologie von Foxit eSign bietet erhöhte Sicherheit und Einhaltung von Branchenstandards wie HIPAA, eIDAS, ESIGN, UETAS und mehr, sodass alle vertraulichen Kundendaten jederzeit sicher, geschützt und konform bleiben, wenn sie durch Salesforce®-Systeme oder Drittanbieterplattformen wie Foxit eSigns sichere Serverumgebung verarbeitet werden. Mit KBA-, MFA- und QES-Authentifizierungsoptionen können Benutzer außerdem eine genauere und zuverlässigere Identitätsprüfung gewährleisten.

ERSCHWINGLICH UND KOSTENEFFIZIENT

Mit Foxit eSign for Salesforce® können Unternehmen aus einer Vielzahl von erschwinglichen Preisoptionen wählen, um ihren Budgetanforderungen gerecht zu werden, was bedeutet, dass mehr Budget für andere Ziele und Pläne zur Verfügung steht. Darüber hinaus ist keine langfristige Bindung erforderlich, was Unternehmen eine größere Flexibilität bei der Nutzung der Produkte ermöglicht.

Foxit
Landgrafenstr. 14
10787 Berlin, Deutschland

Vertrieb: +49 30 21 78 36 90
oder +49 30 39 40 50 20
Support: +49 30 21783691

Support Center
www.foxit.com

© Foxit Software Incorporated. Alle Rechte vorbehalten.